

O Profissional um Facilitador

Paulo Roberto Kroich Gomes, atuando há 39 anos nas áreas de Marketing e Vendas, tendo atuado como: atendente, vendedor, Supervisor e Gerente de Vendas. É Consultor e Facilitador do Sebrae e outras entidades. cursou Extensão Planejamento e Controle Financeiro INPG-PR, IGPN Empreendedorismo. Formado em Letras/Comunicação.

É Especialista em Marketing Empresarial pela FAE/PR;

História e Filosofia da Ciência pelo IBPEX-PR; Magistério Superior pelo IBEPX-PR; Extensão – Utopia – Administração do Futuro - Faculdade Bezerra de Menezes-PR; F

ormação em processos de Coaching SBC,

entre muitos outros cursos.

Sendo especialista em comunicação interpessoal e pelos trabalhos desenvolvidos em Marketing e Vendas, em diversas empresas de diversos segmentos, tem como objetivo principal à utilização de varias ferramentas do Comportamento, Marketing e Vendas para unir através da Comunicação, linguagem verbal e não verbal o homem, a ciência e seus serviços criando, facilitando, orientando e treinando colaboradores profissionais para desenvolvimento contínuo da sociedade, e produtos e serviços nela inseridos, facilitando a Gestão Empresarial.

Colunista da revista DOM 7 desde 2007 a 2015 - Coluna Conexão Empresa www.dom7.com.br

Colunista do do blog [h ttps://paulokroich.blogspot.com](https://paulokroich.blogspot.com) , www.representantesbrasil.com.br

Diversos clientes conferem a Vocare e ao Profissional, atestado de capacidade técnica, pelo conhecimento da teoria e prática, aplicados em seus trabalhos obtendo como resultados soluções satisfatórias e mensuráveis realizando trabalhos de treinamento em empresas nacionais dos mais diversos segmentos e ramos de atividade e em algumas instituições de ensino tais como SENAC e SEBRAE. Consultor Credenciado no Sebrae(já atuou como facilitador do Empretec / ONU), Consultor Senior do Programa Ali(Agente Locais de Inovação entre 2012 a 2015), entre outros temas programas, Consultor do Programa Coopera Empreendedor Sebrae/Viacredi, Consultorias, Assessoria e facilitação para várias empresas em diversos segmentos e ramos de atividade nas areas de Marketing, Vendas, Planejamento

Empresarial, Empreendedorismo e Coaching..

É autor dos livros:

O Profissional do Atendimento do Século XXI – 4a. Edição.(Compre na editora jurua)

Marketing de Resultados (Gratuito baixar no g oogle)

Autor do Livro Ação e Reação uma Motivação em cadeia para o Sucesso. !!! www.editorialpaco.com.br

lançado em outubro de 2011 / 2 edição

É dirigente da

Vocare Consultoria Treinamento e Marketing www.vocare.com.br