

Palestras

Escrito por Paulo Kroich
Sex, 29 de Outubro de 2010 14:50

Palestras

A Força das Equipes **A**
Guerra Psicológica
A importância do ouvir
Administração de Marketing
Administração de Vendas.
Administração do Tempo
Clientes, espião, tipos de personalidades **Como remunerar**
vendedores
Criatividade um chute na rotina **Fui demitido e**
agora?
Iniciação às vendas
Liderança é para chefes?
Marketing de Varejo
Marketing Direto
Marketing em ação
Marketing de Resultados
Motivação & Resultados
Navegador de Mudanças
Negocie, convença, venda, influencie. **Pare de reclamar e**
Venda
PNL Básica (Neurolinguística) **O Corpo Fala**
O Desejo de Vencer **O**
Gerente Profissional
O Poder da Comunicação **O Poder**
das equipes
O Poder do Comprometimento **Reclamações**
e agora.
Recrutamento
Redação Empresarial
Relacionamento
Reuniões eficazes
Seleção / Entrevistas.
Vendas de Alto Impacto
Venda Face a face

Cursos

Palestras

Escrito por Paulo Kroich
Sex, 29 de Outubro de 2010 14:50

A Arte da negociação
Atendimento Profissional / Cliente
Atendimento e Comunicação
Atendimento eficaz
Comunicação eficaz na gestão de pessoas **Contratação e Entrevista de Seleção**
Desenvolvimento Interpessoal
Desenvolvimento de Lideres
Desenvolvimento de Vendedores **Dinamica de Vendas**

Fazendo minha Empresa vender / crescer **Formacao de Vendedores**
Interação Motivação e trabalho em Equipe **Iniciação em Vendas**
Marketing de Resultados
Marketing e Vendas
Negociações eficazes **Negocie Convença e Venda**
Programação Neurolinguistica - Vendas etc. **Qualidade em servicos**
Tecnica de Vendas Face a face **Vendas e Atendimento ao varejo**
Vendas na Pratica
Vendas Externas

Cafe da Manhã : 01 hora

Tempo Palestra : 02:00 horas (aproximadamente) para abordar os temas acima

Tempo Cursos : 12 horas ou 15 horas

Workshop : 4 horas com dois temas a escolher ou 08 horas dois dias. 4 temas

Para ; Consultorias, Mentoria On-Line - fone 047 9.99633140 (whats app)

Seminários de Vendas e Marketing a determinar o tempo.

Convenções a determinar o tempo

Trabalho interativos com exposição breves e dialogada

abordando os temas acima , com exercícios individuais e em grupo

Local / Horário a determinar Investimento a definir

Informamos que efetuamos adaptações quanto ao estilo, conteúdo, tempo, numero de pessoas e impacto motivador.

Palestras

Escrito por Paulo Kroich

Sex, 29 de Outubro de 2010 14:50

Quando estivermos na região podemos atender empresas , empresários e profissionais