

### **Pezado Empresário, Gerente, Profissional e no momento internauta ....**

Nos especializamos em fornecer ferramentas adequadas para despertar o Desenvolvimento do Potencial Humano no Meio Empresarial assim como Soluções Empresarias, porque acreditamos que todo Ser Humano tem competências para a serem desenvolvidas .

Para atender um mercado crescente em constante processo de atualização, é preciso estar em contato com técnicas novas e eficientes, viabilizamos o caminho entre a empresa e esse universo de informações com ferramentas entre o aprender, o fazer, o ser e o conviver para desenvolver o colaborador para que a empresa possa destacar-se na busca de resultados.

E por isso a importância de treinar e facilitar o aprendizado nas áreas de Vendas, Marketing, Liderança  
Comunicação, Relacionamento entre outros é o nosso compromisso.

***Não perca Tempo, Não perca Dinheiro por falta de treinamento, o final pode ser trágico para se obter resultados satisfatórios.....***

Entre nossos serviços de consultoria, assessoria destacamos Palestras e Cursos. ***Escolha o tema que sua empresa necessita***

O mais solicitado - ***Interação Motivação e Trabalho em Equipe com Comprometimento.***

### **Palestras**

A Força das Equipes  
A importância do ouvir  
Administração de Vendas.  
Clientes, espião, tipos de personalidades  
Criatividade um chute na rotina  
Iniciação às vendas  
Marketing de Varejo  
Marketing em ação  
Motivação & Resultados  
Negocie, convença, venda, influencie.  
PNL Básica ( Neurolinguística)  
O Desejo de Vencer  
O Poder da Comunicação  
O Poder do Comprometimento  
Recrutamento  
Relacionamento  
Seleção / Entrevistas.  
Venda Face a face

A Guerra Psicológica  
Administração de Marketing  
Administração do Tempo  
Como remunerar vendedores  
Fui demitido e agora?  
Liderança é para chefes?  
Marketing Direto  
Marketing de Resultados  
Navegador de Mudanças  
Pare de reclamar e Venda  
O Corpo Fala  
O Gerente Profissional  
O Poder das equipes  
Reclamações e agora.  
Redação Empresarial  
Reuniões eficazes  
Vendas de Alto Impacto

## Cursos

A Arte da negociação  
Atendimento e Comunicação  
Comunicação eficaz na gestão de pessoas  
Desenvolvimento Interpessoal  
Desenvolvimento de Vendedores  
Fazendo minha Empresa vender / crescer  
Interação Motivação e trabalho em Equipe  
Marketing de Resultados  
Negociações eficazes  
Programação Neurolinguística - Vendas etc.  
Técnica de Vendas Face a face  
Vendas na Prática

Atendimento Profissional / Cliente  
Atendimento eficaz  
Contratação e Entrevista de Seleção  
Desenvolvimento de Líderes  
Dinâmica de Vendas  
Formação de Vendedores  
Iniciação em Vendas  
Marketing e Vendas  
Negocie Convença e Venda  
Qualidade em serviços  
Vendas e Atendimento ao varejo  
Vendas Externas

**Café da Manhã** : 01 hora

**Tempo Palestra** : 02:00 horas (aproximadamente) para abordar os temas acima

**Tempo Cursos** : 12 horas ou 15 horas

**Workshop** : 4 horas com dois temas a escolher ou 08 horas dois dias. 4 temas

**Seminários de Vendas** e Marketing a determinar o tempo.

**Convenções** a determinar o tempo

**Trabalho interativos** com exposição breves e dialogada abordando os temas acima , com exercícios individuais e em grupo

**Local /** Horário a determinar

### **Investimento a definir**

Informamos que efetuamos adaptações quanto ao estilo, conteúdo, tempo, número de pessoas e impacto motivador.

**Quando estivermos na sua região podemos atender empresas , empresários e profissionais**

**Além dos Treinamentos Pontuais, formatamos o seu negócio para o sistema de Franchising.**

**Seja um Franqueador exponencie seus resultados.**